



باشگاه مشتریان شرکت پیشگامان کیفیت پاسارگاد در سال ۱۴۰۱

شرکت پیشگامان کیفیت پاسارگاد به منظور ارج نهادن به مشتریان خود و با هدف ایجاد ارتباط مستمر و موثر با مشتریان خود اقدام به ایجاد باشگاه مشتریان وفادار خود نموده است. اعضای باشگاه می‌توانند ضمن بهره‌گیری از خدمات آموزشی و شماره شرکت از امتیازات و امکانات ویژه در باشگاه برخوردار شوند.



اعضای باشگاه مشتریان به دو گروه کلی تقسیم می‌شوند:

اعضای طلایی (Gold): حداقل امتیاز مورد نیاز: ۲۰۰ امتیاز - برای باقی ماندن در این سطح کسب حداقل ۸۰ امتیاز در سال ضروری است.

اعضای نقره‌ای (Silver): حداقل امتیاز مورد نیاز: ۱۰۰ امتیاز - برای باقی ماندن در این سطح کسب حداقل ۵۰ امتیاز در سال ضروری است.

نحوه امتیازدهی:

♦ میزان خرید خدمات و محصولات (مجموع فاکتورهای صادرشده) در سال هر ۱۰۰.۰۰۰.۰۰۰ ریال: ۱ امتیاز

♦ پرداخت به موقع مبلغ فاکتورها برای اعضای طلایی و نقره‌ای به شرح زیر:

♦ ۱ ماه پس از صدور هر فاکتور: ۳ امتیاز

♦ ۲ ماه پس از صدور هر فاکتور: ۲ امتیاز

در صورتی که متوسط زمان تسویه فاکتورها بیش از ۳ ماه باشد، به ازای هر ماه ۵ امتیاز منفی در نظر گرفته می‌شود.

امتیازات عضویت در باشگاه:

عضویت طلایی	عضویت نقره‌ای	
۲	۱	مشارکت رایگان در وبینارهای آموزشی عمومی (به غیر از دوره‌هایی که توسط مدرسان بین‌المللی برگزار شده و دوره‌هایی که تحت اعتبار PECB برگزار می‌شوند)
۳	۲	۲۰٪ تخفیف مشارکت در وبینارهای آموزشی عمومی (به غیر از دوره‌هایی که توسط مدرسان بین‌المللی برگزار شده و دوره‌هایی که تحت اعتبار PECB برگزار می‌شوند)
۲	۱	۱۰٪ تخفیف مشارکت در دوره‌های آموزشی بین‌المللی
۱	-	حضور ۱ نفر - روز کارشناس PQP در محل آزمایشگاه به صورت رایگان
۵	۴	کوپن تخفیف ۵.۰۰۰.۰۰۰ ریالی (هر کوپن فقط برای یک فاکتور قابل استفاده است)